

OPORTUNIDADE DE ESTÁGIO EM GESTÃO COMERCIAL

Estágio em Pré-vendas (SDR)

O que você vai fazer no dia a dia no trabalho?

- Contribuir na prospecção e qualificação dos leads e clientes, qualificando e direcionando-os para o time de vendas educacionais.
- Contribuir para a atualização de informações e registros sobre as prospecções e qualificações no CRM (Hubspot) para acompanhamentos.
- Realizar em conjunto com a coordenação o acompanhamento de pipeline de vendas, mantendo sua base de leads organizada.
- Contribuir com os atendimentos via interação por telefone, Whatsapp e E-mail.



O que procuramos?

- Cursando Ensino Superior em Gestão Comercial, Marketing, Administração ou áreas afins.
- Conhecimento básico em Pacote Office.
- Disponibilidade para estagiar 30 horas semanais (período vespertino).
- Vivência ou afinidade com atendimento ou interação com clientes.



Será incrível se você tiver conhecimento em:

- Conhecimento, vivência ou cursos voltados para a área Comercial.

Mais informações e inscrição:

<https://altoqi.inhire.app/vagas/1194b59d-f4ec-442d-92fa-6f6003e3ee8f/estagio-em-pre-vendas-sdr>

A OPORTUNIDADE PODE SER FECHADA A QUALQUER MOMENTO

NASCE - Núcleo de Assessoria de Carreiras e Estágios

OPORTUNIDADE DE ESTÁGIO EM GESTÃO COMERCIAL

VAGAS ABERTAS!

ESTÁGIO EM

**TÉCNICO EM ADMINISTRAÇÃO
TÉCNICO EM GESTÃO COMERCIAL
TÉCNICO PROCESSOS GERENCIAIS**



INFORMAÇÕES

- 6 Horas - Horário a Definir
- Bairro: Campinas
- Bolsa+VT: R\$ 1000,00
- + Outros Benefícios
- N° da Vaga: 264137, 264141



ATIVIDADES:

Prospecção ativa de clientes, principalmente via WhatsApp, com foco em vendas e conversão de leads. Realização de atendimentos presenciais e online, participação em ações externas e apoio em estratégias comerciais, sempre visando o cumprimento de metas.



(49) 98891-6039

São José - SC

super
Estágios 

A OPORTUNIDADE PODE SER FECHADA A QUALQUER MOMENTO
NASCE - Núcleo de Assessoria de Carreiras e Estágios